

INDICE

<i>Presentazione di Fabrizio Di Marzio</i>	v
<i>Prefazione</i>	vii

1

I nuovi strumenti disciplinati dal d.l. n. 118/2021: le mutate esigenze a seguito della pandemia

di ALESSANDRO IRENEO BARATTA

1. Il mutato quadro economico a seguito della pandemia: le ragioni del nuovo intervento legislativo.	1
2. Le misure di allerta: limiti e criticità.	9
3. I rilievi critici espressi da parte di alcuna dottrina sull'efficacia degli strumenti introdotti dal decreto legge.	18
4. La composizione negoziata della crisi: profili generali.	22

2

La crisi d'impresa e il piano finanziario

di GIUSEPPE SANCETTA e DANIELE GASBARRO

1. Introduzione.	31
2. La crisi finanziaria dell'impresa nella dottrina giuridica ed economico-aziendale.	32
3. Considerazioni sulla composizione negoziata della crisi e sul sistema di allerta del CCI.	42
4. Brevi note sulla riformulazione del profilo strategico dell'impresa e sui profili economico-industriali dei piani di <i>turnaround</i> . Discontinuità strategica e continuità aziendale.	49
5. Conclusioni.	60

3

**L'accesso alla composizione negoziata.
Nomina e funzioni dell'esperto**

di CARLO RAVAZZIN e DAVIDE LIBERATO LO CONTE

1. Uno strumento virtuoso di soluzione della crisi: la composizione negoziata, tra ambizione ed opportunità. 63
2. Istituzione della piattaforma telematica nazionale e nomina dell'esperto: presupposti e requisiti fondamentali. 73
3. Un rinnovato interesse per il mondo professionale? Funzioni e compiti di un "facilitatore" imparziale. 83
4. Possibili criticità e profili di responsabilità dell'esperto. 92
5. Conclusioni. 99

4

**Misure protettive e cautelari, autorizzazioni del tribunale
e rinegoziazione dei contratti nelle nuove regole
sulla crisi di impresa**

di GIUSEPPINA IVONE

1. Le misure cautelari e protettive nelle procedure concorsuali: dalla legge fallimentare al Codice della crisi e dell'insolvenza. 105
2. Le misure protettive nella procedura di composizione assistita della crisi. 111
3. Misure protettive e provvedimenti cautelari nella composizione negoziata della crisi. Definizioni e contenuti. 113
4. *Segue.* Profili procedurali: dalla fase "amministrativa" della domanda di misure protettive alla fase giurisdizionale. 116
5. Gli interventi giurisdizionali nel percorso di composizione negoziata della crisi: le autorizzazioni del tribunale. 119
6. *Segue.* In particolare, sul trasferimento di azienda o rami di azienda: il procedimento e l'ambito di delibazione giudiziale. 123
7. La rinegoziazione dei contratti: la revisione del rapporto e la rinegoziazione tra diritto dei contratti e diritto della crisi di impresa. 128

-
8. *Segue*. La rinegoziazione dei contratti nel percorso di composizione negoziata della crisi: dall'obbligo di negoziare in buona fede ai poteri di determinazione del tribunale. 131
 9. Le novità apportate dallo schema di decreto legislativo recante modifiche al Codice della crisi in attuazione della Direttiva UE 2019/1023. 133

5

Le misure premiali di natura fiscale

di ALESSANDRO RICCIONI

1. Le misure premiali tributarie nel nuovo contesto del diritto della crisi di impresa. 135
2. Le misure premiali quali agevolazioni fiscali: alcune considerazioni. . 136
3. Le misure premiali fiscali tra d.l. n. 118/2021 e prima versione del CCI. 138
4. La riduzione del tasso di interesse sui debiti tributari in pendenza di composizione negoziata (art. 14, comma 1). 142
5. La riduzione delle sanzioni tributarie alla misura minima (art. 14, comma 2). 144
6. L'abbattimento degli interessi e delle sanzioni sorti prima del deposito dell'istanza (art. 14, comma 3). 146
7. L'accesso al piano di rateazione (art. 14, comma 4). 147
8. Sopravvenienza attiva e deducibilità delle perdite nella composizione negoziata della crisi di impresa (art. 14, comma 5). 150

6

Le trattative nel gruppo di imprese

di CLAUDIO MAGNANTI

1. La disciplina concorsuale e il gruppo di imprese. 155
2. La composizione negoziata di gruppo. 157
3. Concordato semplificato e gruppo di imprese. 165
4. Osservazioni di sintesi 166
5. Le nuove modifiche al CCI 168

7

Le imprese sotto soglia

di LEONARDO QUAGLIATA

1.	Le ragioni del nuovo intervento legislativo (rinvio con alcuni spunti critici di riflessione).	171
2.	Il d.lgs. n. 14/2019 come emendato e integrato dal d.lgs. n. 147/2020: cenni, con particolare riferimento alle norme regolatrici le imprese sotto soglia.	177
3.	La legge n. 3/2012 con le modifiche introdotte dal cd. Decreto Ristori convertito in l. n. 176/2020: uno sguardo d'insieme.	193
4.	L'art. 17 d.l. n. 118/2021: le caratteristiche dell'ituto della composizione negoziata nel caso delle imprese "sotto soglia".	208
4.1.	I requisiti soggettivi: la problematica figura del "piccolo imprenditore" e l'obbligo delle scritture contabili.	225
4.2.	La peculiarità delle imprese agricole e delle cd. <i>start-up</i> innovative.	251
4.3.	La peculiarità degli enti "non commerciali"	259
4.4.	Le novità introdotte dall'art. 1, comma 1, l. n. 233/2021, in sede di conversione del d.l. n. 152/2021: un'opportunità per le imprese sotto soglia?	268

8

La sospensione degli obblighi per perdite rilevanti

di ANTONIO DI IULIO

1.	Gli obblighi per perdite rilevanti: quadro normativo.	273
1.1.	La normativa emergenziale di contrasto al contagio da Covid-19.	284
2.	La sospensione degli obblighi per perdite rilevanti e della operatività della causa di scioglimento nel concordato preventivo e negli accordi di ristrutturazione.	288
3.	La sospensione degli obblighi per perdite rilevanti nella composizione negoziata.	296
4.	Obblighi e responsabilità degli amministratori di una impresa in crisi.	300

9

La conclusione delle trattative e il nuovo strumento del concordato semplificato per la liquidazione del patrimonio

di LUCA GRATTERI

1. Premessa: l'esito delle trattative e le possibili soluzioni di risanamento; i meccanismi agevolativi e il ruolo dell'esperto (e degli *advisors*). . . . 309
2. I "nuovi" strumenti di composizione negoziata: contratto con i creditori, convenzione di moratoria e accordo sottoscritto dall'esperto. . . 318
3. Gli accordi di ristrutturazione dei debiti. 324
4. L'accesso alle altre procedure concorsuali. 331
5. Il concordato semplificato per la liquidazione del patrimonio. . . . 334

10

Ruolo e funzioni dell'organo di controllo societario

di ORAZIO LAURI

1. Premessa. 353
2. L'attuale ruolo dell'organo di controllo nella vita d'impresa 356
3. Le funzioni dell'organo di controllo nelle procedure di allerta previste dal CCL. 360
4. L'organo di controllo alla luce del d.l. n. 118/2021 e del decreto modificativo. 363
 - 4.1. Il ruolo dell'organo di controllo nell'accesso alla composizione negoziata della crisi. 366
 - 4.2. Il ruolo dell'organo di controllo dopo la segnalazione. 369
 - 4.3. Il ruolo dell'organo di controllo durante le trattative. 371
 - 4.4. I dati contabili e societari a disposizione dell'organo di controllo. 374
5. Le responsabilità e la quantificazione del danno. 376
6. Conclusioni. 381

11

Le segnalazioni operate dai creditori pubblici qualificati

di SAVERIO BELLOCCHIO

1.	Le novità in materia di crisi di impresa introdotte dalla l. n. 233/2021. .	383
2.	L'obbligo di segnalazione dei creditori pubblici qualificati nella prima versione del CCII.	385
2.1.	Le critiche della dottrina all'art. 15 CCII.	387
3.	La segnalazione dei creditori pubblici qualificati <i>ex art. 30-sexies</i> l. n. 233/2021.	389
4.	Dalla prima versione del CCII alla nuova allerta esterna "leggera": alcune considerazioni sistematiche.	390
	<i>Indice analitico</i>	393